

InselZeit – Verkaufstraining

Neue Ergebnisse durch neues Denken

Inhalte

Geschäftlicher Erfolg ist weniger von den gegebenen Umständen abhängig, als von der Nutzung und Darstellung der vorhandenen Ressourcen. Insofern sind Unternehmer, Freiberufler, Vertriebler und Kundendienstler verantwortlich für die Ausrichtung und Wahrnehmung des eigenen Angebotes im Markt.

Erfolgreiches Verkaufen wiederum wird häufig als das Ergebnis diverser Fähigkeiten gesehen, die in unzähligen Veranstaltungen trainiert werden können. Dennoch stößt auch der bestens ausgebildete Verkäufer immer wieder an Grenzen seiner Möglichkeiten. Diese sind zum großen Teil durch das eigene Denken gesetzt.

Den eigenen Grenzen auf die Spur kommen und sie gegebenenfalls zu überarbeiten, ist Ziel dieses contextuellen Trainings.

- Verkaufen? Vorbehalte und Bedenken
- Verkäufer? Wer will ich sein?
- Der Kunde, das unbekannte Wesen
- Mein Produkt, das perfekte Angebot
- Der richtige Preis
- Erfolg, Beziehungen, Liebe

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an erfolgreiche Verkäufer, Freiberufler und Unternehmer, die ihre Möglichkeiten erweitern wollen ebenso wie an Einsteiger, die ihren Erfolg von Anfang an genießen wollen.

Termin: 05. bis 07. November 2010

Veranstaltungsort: Insel Juist, Übernachtungen können auf Wunsch im Juister Hof organisiert werden.

Kosten: 780,- Euro inkl. Verpflegung*

Leitung: Thomas Suermann und Armin Sternberg

Teilnehmerzahl: max. 12 Personen

Anreise: per Flugzeug ab Norddeich (69,- Euro für Hin-/und Rückflug)

*Zzgl. der gesetzlichen MwSt.